

## توصيف مقرر دراسي

قسم: التسويق والتجارة الإلكترونية	كلية: إدارة الأعمال		
CBMC103	رمز المقرر:	Brand Management	اسم المقرر: إدارة العلامة التجارية
CBMC205 استراتيجيات المنتج	المطلوب السابق:	عملي: 0	نظري: 3
			الساعات المعتمدة: 3

التوصيف
<p>يهدف المقرر بتعريف الطلاب بمفهوم العلامة التجارية وأصل المصطلح وتطوره التاريخي وتميزها عن المصطلحات المشابهة، بالإضافة إلى كيفية ربط العلامة التجارية بأفكار إيجابية في ذهن العملاء والعمق في مفهوم قيمة العلامة التجارية ونماذج بناؤها وشرح مفصل لمفهوم هوية العلامة التجارية المرئية (البصرية وشروط اختيارها) والجوهرية (القيمة المضافة للعميل). كما يتضمن المقرر توضيح تطور مفهوم الارتباطات الذهنية بعلامة محددة وكيف يتشكل هذا الارتباط وعنصر بناء الارتباطات الذهنية. وبعد الولاء للعلامة التجارية عنصراً أساسياً يتم توضيحه للطلبة بالإضافة لاستعراض أهم نماذج بناء الولاء للعلامات التجارية.</p>

المحتوى
1- الفصل الأول: مفهوم ماهية العلامة التجارية.
2- الفصل الثاني: التعمق في مفهوم العلامة التجارية وتميزها عن غيرها من المصطلحات الأخرى.
3- الفصل الثالث: العلامة التجارية والتعميل
4- الفصل الرابع: قيمة العلامة التجارية
5- الفصل الخامس: خطوات ونماذج بناء قيمة العلامة التجارية
6- الفصل السادس: هوية العلامة التجارية
7- الفصل السابع: الارتباطات الذهنية للعلامة التجارية
8- الفصل الثامن: الولاء للعلامة التجارية
9- الفصل التاسع: أسس بناء الولاء للعلامة التجارية
10- الفصل العاشر: استراتيجيات تعزيز قيمة العلامة التجارية
11- الفصل الحادي عشر: استراتيجيات تجديد وإلغاء العلامات التجارية

المراجع الأساسية:

- Keller, K. L. (2013) "*Strategic brand management: building, measuring, and managing brand equity*", 4th Edition, Upper Saddle River, NJ: Prentice Hall.
- KAPFERER, N. J. (2015). "*THE NEW STRATEGIC BRAND MANAGEMENT: Creating and Sustaining Brand Equity Long Term*". © Les Editions d'Organisation, United Kingdom USA [www.kogan-page.co.uk](http://www.kogan-page.co.uk).

المراجع الإضافية:

- التسويق ، فيليب كوتلر، جاري أرمسترونن، ترجمة سرور على سرور، أحدث طبعة ، دار المريخ، الرياض.

عميد كلية إدارة الأعمال

أ.د. محمود طيوب